



**ERWEITERUNG DES DIENSTLEISTUNGSPORTFOLIOS
ALS CONOVA DATA CENTER PARTNER**

Erweiterung des Dienstleistungsportfolios als conova Data Center Partner

AUSGANGSSITUATION

conextra ist ein IT-Dienstleister mit den Schwerpunkten Softwareprogrammierung, Web- und Datenbankprogrammierung sowie Administration und betreut Kunden aus dem Verkehrsbereich sowie der Werbemittelbranche, Hotellerie und Gastronomie.

conextra und conova betreuten anfangs gemeinsame Kunden noch weitestgehend unabhängig von einander, erkannten aber bald die Synergieeffekte einer direkten Zusammenarbeit: conextra liefert die individuellen Softwarelösungen und übernimmt die Vor-Ort-Betreuung, conova stellt die hochverfügbare und stabile Basis aus den eigenen österreichischen Rechenzentren zur Verfügung.

Beide Partner bringen ihr spezifisches Know-how und die langjährige Erfahrung ein, um gemeinsam zu wachsen und erfolgreich zu sein.



In den ersten gemeinsamen Projekten hat sich schnell gezeigt, welchen Mehrwert eine langfristige Partnerschaft für beide Unternehmen haben kann. Jeder bringt seine eigenen Stärken ein, profitiert von der Erfahrung des anderen und wir können gemeinsam ein breites Dienstleistungsportfolio abdecken. In der Zusammenarbeit schätzen wir insbesondere den persönlichen Austausch sehr.

DI (FH) Martin Wiesauer
CEO, conextra GmbH

LÖSUNG

Als conova Professional Partner ergänzt conextra das eigene Dienstleistungsportfolio mit den flexiblen Services von conova und profitiert gleichzeitig von einem attraktiven Partnermodell. Die Projekte werden dabei gemeinsam mit den Vertriebsspezialisten und zertifizierten Technikexperten von conova konzipiert und je nach individueller Kundenanfrage in den eigenen Rechenzentren oder in einer Public Cloud realisiert.

Die Anwendungsfälle reichen vom Hosting der conextra Softwarelösungen in den hochverfügbaren Data Centern über das Bereitstellen skalierbarer Cloudressourcen, Backup-Lösungen und Mail Security für Microsoft 365 bis hin zu Hosted Exchange und Managed Security Services.

Das Ergebnis: ein optimal abgestimmtes Gesamtpaket für die gemeinsamen Kunden aus einer Hand und eine Partnerschaft auf Augenhöhe.